



Voditelj ključnih kupaca u upravljanju energetske projekta (M/Ž)

LOKACIJA: ZAGREB, HRVATSKA

ENNA Next energetska je tvrtka ENNA grupe koja na jednome mjestu nudi sve usluge vezane za energiju - kompletan energy management.

Naš pametno osmišljen energetske miks za poslovne korisnike kombinira pouzdanost električne energije, fleksibilnost prirodnog plina, snagu solarnih elektrana, inovacije virtualnih elektrana i sigurnost baterijskih sustava. Uz to, otkupljujemo električnu energiju iz obnovljivih izvora i nudimo uslugu opskrbe energijom uz certifikate jamstva podrijetla, čime doprinosimo energetske tranziciji prema zelenijoj budućnosti. Lider smo na tržištu solarnih elektrana za kućanstva s više od 2500 ugovorenih elektrana u Hrvatskoj.

Okupljamo visokokvalificirane stručnjake iz područja upravljanja projektima, prodaje, obrade podataka i analize, financija te upravljanja portfeljem plina i električne energije. Naši stručnjaci zaljubljenici su u energetiku i visoke tehnologije, a svoja znanja i energetske know-how koriste kako bi našim poslovnim partnerima osigurali stabilnu i održivu opskrbu energijom, smanjujući im troškove i povećavajući otpornost na energetske izazove.

Rad u ENNA Nextu znači priliku za profesionalni razvoj, sudjelovanje u inovativnim projektima i doprinos transformaciji energetske industrije. Ako želite biti dio tima koji oblikuje budućnost energije, pridružite nam se i otkrijte zašto je energetika danas uzbudljivija nego ikada prije!

ŠTO ĆEŠ RADITI?

- Pronalaženje prodajnih prilika
- Komunikacija sa potencijalnim kupcima električne energije, prirodnog plina, obnovljivih izvora energije, otkupa električne energije
- Identificiranje potreba kupaca i razvoj prilagođenih energetske rješenja (npr. fotonaponski sustavi, baterijski sustavi)
- Aktivna suradnja s tehničkim timovima u pripremi ponuda i projektnih rješenja
- Izrada i prezentacija ponuda, komercijalnih modela i tehničke dokumentacije
- Rješavanje specifičnih zahtjeva ili problema ključnih kupaca u suradnji sa ostalim članovima tima
- Praćenje tržišta, konkurencije i zakonskih okvira u području energetike
- Analiza kupaca
- Upravljanje projektima tijekom faze implementacije u suradnji s projektnim timom
- Sudjelovanje na stručnim konferencijama i promocija tvrtke na tržištu

TVOJ PROFIL

- VŠS/VSS, prirodne i društvene znanosti
- Poželjno iskustvo od 2 godine u prodaji ili radu s ključnim kupcima (B2B prednost)
- Dobro poznavanje MS Office paketa, prednost CRM alati
- Izražene komunikacijske i pregovaračke vještine

ŠTO OČEKUJEMO OD TEBE?

- Samostalnost, odgovornost i orijentiranost na rezultate
- Spremnost za timski rad
- Otvorenost prema učenju i kontinuiranom stručnom usavršavanju

ŠTO TI NUDIMO?

- Ugovor na neodređeno vrijeme uz uvjet probnog rada
- Poticajno radno okruženje i izazovan posao
- Profesionalnu radnu okolinu
- Kontinuiranu mogućnost učenja te osobnog i profesionalnog usavršavanja
- Naknadu za prijevoz i topli obrok
- Božićnicu, uskršnicu, dar za dijete
- Klizno radno vrijeme i slobodne dane za važne životne događaje
- Subvencioniranu karticu za pristup sportskim objektima

PRIJAVI SE ↗

ENNAnext

ENNA Next d.o.o. obrađuje osobne podatke podnositelja prijave za posao iz natječajne dokumentacije radi provođenja natječajnog postupka, kako bi se poduzele radnje na zahtjev kandidata prije sklapanja ugovora o radu na temelju članka 6(1)(b) Uredbe (EU) 2016/679 o zaštiti osobnih podataka (Opća uredba o zaštiti podataka). Dodatne informacije o zaštiti osobnih podataka dostupne su u Politici zaštite osobnih podataka dostupnoj na [linku](#)

U daljnji selekcijski postupak će biti uzeti u obzir samo oni kandidati koji zadovoljavaju gore navedene uvjete. Svim ostalim kandidatima zahvaljujemo na prijavi i pozivamo vas da i dalje pratite naše natječaje.